

Garanties sur les équipements d'occasion et remis à neuf

Ex-Im Bank étendra son aide financière afin de soutenir les exportations américaines d'équipements d'occasion ou mis en service. L'aide d'Ex-Im Bank pour le matériel d'occasion est soumise à certaines conditions, décrites sur le site de l'agence: <http://www.exim.gov>.

Financement dans l'aéronautique

Ex-Im Bank aide les acheteurs africains d'avions américains neufs ou d'occasion, à usage commercial ou général, grâce à des prêts et des assurances pour les avions commerciaux de toute taille.

Ex-Im Bank peut également financer les pièces de rechange, le matériel au sol, les coûts de formation et les frais de transaction.

Financement structuré et projet

Ex-Im Bank offre une gamme complète de solutions de financement pour nos clients africains. Le financement de projet (avec recours limité) et le financement structuré sont deux options qui offrent une flexibilité maximale aux porteurs de projets dans les secteurs des ressources naturelles et des infrastructures. Pour les transactions importantes avec des fonds propres élevés, le financement de projet permet à l'Ex-Im Bank de prêter aux entreprises récemment créées en prenant pour base de remboursement les flux de trésorerie du futur projet. Grâce à un financement structuré, Ex-Im Bank peut envisager de travailler avec des sociétés africaines existantes en fonction de leur solvabilité, laquelle est reflétée par leur bilan et d'autres sources attestant de la hauteur de leur capital ou de leurs efforts en matière de sécurité.

Sécurité des prêts libellés en rand et franc CFA

Ces devises ont été ajoutées à la liste des devises pré-approuvées du programme de garantie des devises d'Ex-Im Bank. Les sociétés africaines peuvent maintenant convenir de prêts garantis par Ex-Im Bank, ce qui facilitera les transactions en Afrique entre acheteurs africains et exportateurs américains.

Projets médicaux, environnementaux et de sécurité des transports

Ex-Im Bank attache une attention particulière aux exportations d'équipements médicaux, à celles tournées vers l'environnement et celles liées à la sécurité des transports internationaux. Ces avantages comprennent des modalités de remboursement étendues (jusqu'à 18 ans pour les énergies renouvelables et projets d'adduction d'eau) et la couverture des coûts locaux jusqu'à 30 % du montant du contrat américain.



Export-Import Bank of the United States

Afrique sub-saharienne



Nos réussites

Ex-Im Bank a approuvé une garantie de prêt en rand de plus de 100 millions de dollars dans le cadre de la vente de dix locomotives GE complètes, modèle C30ACI, et de composants usinés aux États-Unis destinés à des kits pour locomotive. Ils ont été expédiés de l'usine GE d'Erie, en Pennsylvanie, vers TRE, en Afrique du Sud. Ex-Im Bank a développé une solution personnalisée de financement conçue spécialement pour répondre aux besoins de financement de Transnet et apporter un financement à la fois pour le travail effectué par GE aux États-Unis et par TRE en Afrique du Sud.



South Africa's Transnet, Limited South Africa

EXPORT-IMPORT BANK, ÉTATS-UNIS 811 Vermont Avenue, N.W., Washington, DC 20571

Pour plus d'informations, veuillez contacter Benjamin S. Todd, chargé d'affaire, par téléphone au 202.565.3916 ou par e-mail à ben.todd@exim.gov ou Rick Angiuoni, chargé d'affaire, par téléphone au 202.565.3903 ou par e-mail à rick.angiuoni@exim.gov. Visitez notre site sur <http://www.exim.gov> et suivez-nous sur <http://www.exim.gov>, et suivez-nous sur <http://www.twitter.com/eximbankus> et <http://www.youtube.com/user/EximBankofUS>
E-mail en Afrique: eximAfrica@exim.gov



Acheteurs internationaux de biens et services américains



Ex-Im Bank Finances

Opportunités en Afrique sub-saharienne

L'agence américaine Export-Import Bank (Ex-Im Bank) fournit aux exportateurs américains et à leurs acheteurs internationaux les outils de financement dont ils ont besoin pour réussir à acheter des produits ou services américains. Le rôle d'Ex-Im Bank consiste à protéger ces intervenants contre les risques liés à la politique et au commerce internationaux et donne aux exportateurs américains la possibilité d'offrir à leurs acheteurs une assurance-crédit à l'exportation et des garanties d'emprunt à des taux compétitifs.

Acheteurs Africains:

Acheter plus de biens et services américains avec un financement compétitif

Ex-Im Bank accompagne de nombreuses industries, tant privées que publiques. En particulier, elle fournit des garanties d'emprunt aux prêteurs permettant aux acheteurs de l'Afrique sub-saharienne d'acquérir des biens d'équipement et des services américains à des prix compétitifs (tels que des camions, du matériel de construction, et de buanderie, des machines destinées à la transformation alimentaire, des appareils ménagers, des honoraires d'ingénieur ou des frais de justice). Ces financements comportent généralement des modalités de remboursement plus longues et un coût plus bas pour l'acheteur.

Des garanties à long terme sont disponibles pour les grands projets, les biens d'équipement volumineux et/ou certains services, tels que la construction d'une centrale de production d'énergie ou l'installation d'une raffinerie.

Ex-Im Bank offre également une assurance-crédit permettant aux exportateurs et prêteurs américains de faire face aux risques politiques et commerciaux liés à un éventuel défaut de paiement d'un acheteur étranger. Cette politique permet ainsi à un exportateur américain de prolonger les délais de paiement de son acheteur.

Le vendeur - une entreprise américaine - doit fournir à Ex-Im Bank des informations sur la solvabilité de l'acheteur et sur le contenu américain du ou des produits. Comme on peut s'y attendre, les conditions de crédit de l'agence dépendent du montant financé et de la durée dudit crédit.

Court Terme

Conditions de remboursement jusqu'à 1 an

Assurance crédit export

L'assurance crédit à l'exportation permet aux exportateurs américains d'accorder un crédit en dollars directement aux acheteurs africains. L'assurance prend en charge la vente de biens et de services américains, y compris les matières premières, les produits semi-finis et manufacturés. Il est à noter que la demande doit provenir d'un exportateur américain.

Avantages :

- Ouvrir un crédit sur compte est une alternative intéressante aux lettres de crédit et au financement bancaire
- Baisse des frais d'agios puisque que le crédit est mis en place directement par l'exportateur américain ou un prêteur
- Disponible pour les achats en gros, biens de consommation, pièces de rechange, etc.

Moyen terme

En général, remboursement sur moins de cinq ans et inférieur à 10 millions de dollars

Assurance crédit export et garanties de prêts commerciaux

L'assurance à moyen terme d'Ex-Im Bank et les garanties de prêt accompagnent les acheteurs africains dans leurs achats de biens et de services américains. L'acheteur doit faire un premier versement de 15% minimum. Ex-Im Bank garantit ou assure 100 % du montant financé, couvrant le non-paiement dû aux risques commerciaux ou politiques.

Avantages :

- Rapidité d'exécution
- Couvre à la fois les biens d'équipement et les services
- Coûts de financement à la baisse avec une négociation des taux d'intérêt
- Couvre à la fois le capital et les intérêts

Long Terme

Remboursement sur plus de 10 ans ou de plus de 10 millions de dollars

Garanties des prêts commerciaux

Avec la garantie d'Ex-Im, les acheteurs africains de biens et services américains peuvent obtenir de bonnes conditions de financement. Cet élément est vital pour les sociétés américaines qui veulent exporter avec succès vers le marché africain.

Avantages :

- Les conditions de remboursement prolongées dépendent du projet mais peuvent aller jusqu'à 12 ans pour l'énergie conventionnelle et jusqu'à 18 ans pour les énergies renouvelables
- Disponible en dollar américain et en quelques devises étrangères comme le rand sud-africain et le franc CFA
- Taux d'intérêts négociables avec des options à taux d'intérêt fixe
- Types de remboursement du capital adaptés à chaque cas

Ghana National Fire Service

Ghana



En 2010, le Ghana National Fire Service (GNFS) a acheté 121 véhicules modernes de lutte contre les incendies et du matériel connexe à Project Développement International (PDI), basé en Floride. Cette transaction a abouti grâce à Ex-Im Bank, qui a fourni une garantie de prêt de 41 millions de dollars remboursable sur huit ans. Le crédit est garanti par la bonne foi et le crédit de la République du Ghana au travers de son Ministère des Finances et de la Planification économique. PDI a été retenu pour son expertise en approvisionnement et en gestion de projet tandis que Wisconsin's Pierce Manufacturing Inc. était responsable de la fabrication des véhicules.

Coscharis Motors Limited

Nigeria



L'entreprise nigérienne Coscharis Motors Limited, basée à Lagos, a considérablement élargi son activité grâce à une police d'assurance conçue par Ex-Im Bank et présentée par ABRO Industries, Inc. de South Bend (Indiana), une petite entreprise exportatrice de produits automobiles et industriels. Cette police a permis à l'exportateur américain d'offrir une ligne de crédit à Coscharis Motors avec le soutien de Ex-Im Bank, évitant ainsi à l'exportateur américain d'exiger un paiement comptant et par avance. Cette relation commerciale a commencé modestement en 2002, mais la ligne de crédit dépasse aujourd'hui les 10 millions de dollars.

Nos réussites

Nos réussites